

ONE DAY DETAIL

Stærk omsætning - prioritér dit salg

En veltilrettelagt salgsindsats er afgørende, hvis du har ambitioner om vækst og overskud på bundlinjen. Men hvordan vurderer du din indsats, og hvad skal du prioritere fremad- rettet for at skabe vækst i din virksomhed?

Du får her en unik mulighed for at målrette din salgsindsats og få lagt en 4-ugers handlingsplan, der kan være medvirkende til at løfte din virksomhed til næste niveau - på én dag.

Du står tilbage med en skærpet forståelse af salgsarbejdet og en konkret handlingsplan, der understøtter vækst og en styrket bundlinje i din virksomhed.



TID OG STED

31. august 2022

Slagelse Erhvervscenter

Sdr. Stationsvej 26, 1

4200 Slagelse



MÅLGRUPPE

Detailvirksomheder, der har eksisteret i mere end tre år og ønsker at:

- øge omsætningen
- arbejde strategisk med salg
- følge viden fra kurset op med handling i virksomheden



TILMELDING

Senest 24. juni 2022 via slagelseerhvervscenter.dk/arrangementer

Indhold

Program

- 09:00** Velkomst og intro
- 09:30** Kunder - Hvilke overvejelser skal jeg gøre mig?
- 10:00** Salg og markedsføring
- 12:00** Frokost
- 12:45** Fortsat fra før frokost
- 13:30** Udvikling af 4 ugers TO-DO plan og 2 x "Foretræde For Bestyrelsen"
- 15:00** Fælles præsentation og afslutning

Dagen veksler mellem korte undervisningsindlæg og samtaler i mindre grupper målrettet henholdsvis B2B kundesegmentet og B2C kundesegmentet. Endelig udarbejdes en handlingsplan, der præsenteres for "bestyrelsen".

Hvad siger deltagerne?

"Jeg lærte at tænke mindre på pris og mere på værdien af mine produkter – og så fik jeg gode indspark til at sælge på flere måder. Jeg blev rent faktisk en bedre sælger."

Brian Rønnow, Nowweb.dk

KURSUSANSVARLIGE

Nils Hall Torgersen

Forretningsudvikler hos Erhvervshus Sjælland 2269 1999, nht@ehsj.dk



Forretningsudvikler Nils Hall Torgersen er strateg med stort S. Han er den rette sparringspartner, hvis du har brug for at komme et skridt videre eller er usikker på retningen.

Carsten Lindschmidt Forretningsudvikler hos Erhvervshus Sjælland 6188 4624, cal@ehsj.dk

Forretningsudvikler Carsten Lindschmidt har mere end 20 års erfaring som leder. Han har selv været med til at starte seks virksomheder, og hjulpet mere end 500 virksomheder med ledelses- og forretningsudvikling.

